

# UNIMEUBEL- HANDELAARS PRESENT IN MECHELEN

*De Meubelbeurs van Mechelen staat met stip genoteerd in de agenda's van alle winkeliers die lid zijn van Unimeubel. Voor Unimeubel is Mechelen belangrijk: ze valt na de solden en dan hebben de handelaars ruimte in de toonzaal. De leden bestellen individueel en als er modellen zijn die voor de groep exclusief verkrijgbaar zijn, dan kopen ze in groep aan. Unimeubel doet in Mechelen ook prospectie voor de eigen beurs in Moeskroen, die eind september plaatsvindt.*

## PATRICK LEDOUX

"Onze leden willen graag vertellen waarom ze Mechelen belangrijk vinden", mailde Maarten Eerdeken's ons voorzicht. Blij met zoveel interactiviteit bezocht onze reportageploeg enkele leden van Unimeubel.

In het anders rustige Lichtaart heerst er een soldendrukte van jewelste. ER Meubelen is de winkel van Philippe Menschaert. "Mechelen is voor ons een gezellige beurs. De beurs is kleinschaliger, maar het aanbod is evenwichtig; wij vinden er steeds iets naar onze zin. Onze belangrijkste leveranciers' zijn Recor Groep, Mecam Groep, Veldeman Bedding en Maxfurn. Maar ook nieuwkomers kunnen hier gemakkelijker aan hun trekken komen dan op internationale beurzen. Het moment waarop deze beurs plaatsvindt is perfect: net na de solden. Wij staan allen zelf in de verkoop, en dan is het goed om naar een beurs te kunnen gaan als de drukte voorbij is. Mechelen is ook makkelijk bereikbaar."

Bij Keldermans in Herk-de-Stad treffen we Pedro Strauwen met opgestroopte hemdsmouwen. "In Mechelen doen we onze grootste aankopen van het 'Belgisch' meubel. Op internationale beurzen zijn de meubelen vaak afgestemd op een internationaler publiek. Groepsaankopen doen we in de mate dat er betere voorwaarden of exclusieve modellen bedongen kunnen worden."

Van Herk-de-Stad naar Neupré is het slechts even op het gaspedaal duwen. We treffen er Robert Mailloux, bekend van zijn winkel en van de grootscheepse tv-campagnes. "Mechelen is voor ons de eerste Belgische beurs in het kalenderjaar. We bestellen er minder collectief dan op de internationale beurs in Brussel, maar des te meer specifieke producten per winkel. De datum is goed, maar mag voor mij wel naar voor geschoven

worden. In de eerste twee weken na de solden zou het nog veel beter zijn; we hebben net goed verkocht dan, wat zin geeft naar nieuwigheden. Eind februari is het enthousiasme al minder, want dan is het doorgaans rustig in de winkels. Voor onze winkel zijn Velda, Recor, Bardi, Belrom en Maxfurn de belangrijkste leveranciers.

Ook Waldo Geeraert van Molecule vindt de meubelbeurs van Mechelen interessant, omdat er veel leveranciers op een relatief kleine oppervlakte staan met een gevarieerd aanbod. "We kunnen er gemakkelijk in een dag door zijn. Er is altijd wel ruimte voor een nieuwe leverancier. En zeker nu, in het kader van onze voorziene uitbreiding in 2012."

## KOPEN IN TEAM

Maarten Eerdeken's van Unimeubel gaat zelf ook naar Mechelen. "Op maandag lopen de meeste leden individueel rond op de beurs. Ieder lid kijkt dan specifiek voor zijn winkel maar houdt Unimeubel in het achterhoofd voor aankopen in grote hoeveelheden. Zelf bezoek ik de fabrikanten met het oog op onze Unimeubel beurs, maar ik kijk ook of er interessante aanbiedingen zijn voor de groepering. 's Avonds staat er traditioneel een vergadering op de agenda, op de stand van Recor. Tijdens die vergadering overlopen we kort wat iedereen gezien heeft, bekijken we aandachtig de voorstellen die sommige fabrikanten doen en beslissen we wat we in groep aankopen. Efficiënter kan het moeilijk", aldus Maarten. •



Maarten Eerdeken's (rechts)